

WOMEN in SALES NETWORK PROGRAM PARTNERLİĞİ PROTOKOLÜ

SALES NETWORK Topluluğu olarak 3 Mart 2019 tarihinde “Şirketlerde ve kadınlarda farkındalık yaratmak” misyonu ile hayata geçirdiğimiz ve Türkiye’nin önde gelen 80 şirketinin desteğini alan Women in Sales Network sosyal projemiz, 8 Mart 2021 tarihinde 2 yıl sürecek yeni bir faza geçiş yapıyor.

Women in Sales Network Program Partnerliği adını verdiğimiz ve 2021-2023 yıllarını kapsayacak olan yeni fazın misyonu, **farkındalık yaratmaktan dönüştürücü etkiye geçiş** ifade ediyor. Böylelikle işbirliği yaptığımız şirketlerin desteğiyle satış fonksiyonunda sağladığımız değişimi görülebilir ve gelişimi ölçülebilir hale getirmeyi amaçlıyoruz.

Program Partneri olabilmek için sağlanması gereken kriterleri aşağıda bulabilirsiniz.

- SALES NETWORK Kurumsal Üyeleri arasında yer almak
- Satış fonksiyonu için yayınlanan ilanlarda “Women in Sales Network” logosu kullanmak yada ilan metninde “Women in Sales Network Program Partneri” şeklinde yazmak
- Satış fonksiyonu için en az bir kız öğrenciye staj imkanı vermek
- Satış fonksiyonunda cinsiyet dengesinin sağlanması için sizin belirleyeceğimiz bir katmadeğer sunmak (Sözkonusu katmadeğer, şirketin sürdürmekte olduğu programları kapsayabileceği gibi, uygulanabilir yeni bir girişim de olabilir. Burada önemli olan yapabileceğiniz bir uygulamayı belirtmenizdir.)
- Women in Sales Network Program Partnerliği’ni takip etmek ve SALES NETWORK ekibi ile iletişimde olmak üzere bir “Champion” belirlemek

Women in Sales Network Program Partneri olarak satış fonksiyonunda cinsiyet dengesini sağlama yolculuğunda birlikte yürümeyi onaylıyorsanız aşağıdaki bilgileri doldurarak, imzalı olarak SALES NETWORK ekibine ulaştırmanız yeterli olacaktır.

Women in Sales Network Program Partnerliği kapsamında gereken kriterleri karşılayarak, aşağıda belirttiğimiz katmadeğer ile satışta cinsiyet dengesini sağlamak üzere aktif rol almayı kabul ediyoruz.

Lütfen satış fonksiyonunda kaç kız öğrenciye staj imkânı sunacağınızı bu alanda belirtiniz.

Lütfen aksiyon alacağınız konuyu bu alanda belirtiniz.

Bu bölümden itibaren verilecek onaylar şirket imza yetkilisi tarafından gerçekleştirilmelidir.

Şirket yetkilisi olarak [SALES NETWORK Topluluğu Aydınlatma Metni](#)'ni buradan okuyabilirsiniz.

Şirket ismimizin ve logomuzun SALES NETWORK Topluluğu'nun sosyal medya hesaplarında ilan edilmesine, ebülten ve topluluğun faaliyetlerinin yer aldığı iletişim araçlarında kullanılmasına izin veriyoruz.

İmza Tarihi:

Şirket Ünvanı:

Champion adı, telefonu, eposta adresi:

Yetkili İsim, Ünvanı, İmzası ve şirket kaşesi:
(imza yetkisine sahip kişi)